

SANITÄR + HEIZUNGS TECHNIK

Zeitschrift für Planung, Berechnung und Ausführung
von sanitär-, heizungs- und klimatechnischen Anlagen

Die NIBE S-Serie

Wärmepumpen die das Leben leichter machen



SMART



VERNETZT



ZUKUNFTSFÄHIG



Neubau

Modernisierung

Heizungstausch

KRAMMER GROUP

Trinkwasserhygiene
Intelligentes Wasser-Management-System

Mehrfamilienhaus
Aus einer Hand: Beratung, Planung, Systeme

VRF-System
Deckenlüftungssystem im S-Bahn-Werk Hamburg



Bild: Steffen Müller-Klenk

Frank Schondelmaier hat zum 1. Juli die Aufgabe des Direktors Vertrieb Europa bei **KOKI Holdings Europe** mit den beiden Marken **Metabo** und **HiKOKI** übernommen. Der 42-Jährige tritt damit die Nachfolge von Henning Jansen an, dem neuen CEO und COO von Metabo und KOKI Holdings Europe. Schondelmaier kam 2017 zu Metabo. Seit 2020 arbeitete er als Region Manager West and South Europe für die Marken Metabo und HiKOKI (ehemals Hitachi Powertools). In dieser Rolle war er für die Führung der Geschäftsführer von drei Metabo-Tochtergesellschaften in Spanien, Frankreich und Großbritannien sowie einer HiKOKI-Tochtergesellschaft in Italien verantwortlich. Das Thema Werkzeuge begleitet den Vertriebsexperten schon sein ganzes Berufsleben lang: Bereits im Studium an der Dualen Hochschule in Villingen-Schwenningen absolvierte er den praktischen Teil beim Schonacher Werkzeug-Hersteller Wiha. Der 42-Jährige spricht fließend Englisch, Spanisch und Französisch sowie Italienisch. In seiner neuen Funktion ist Schondelmaier auch Teil des Managementboards von Metabo und KOKI Holdings Europe. ■

LG Air Solution (AS) bekommt Verstärkung: Ab sofort bereichert **Steffen Thomas** das Key Account Management-Team des Heating-Bereichs und kümmert sich um den Vertrieb von



Bild: LG Air Solution

Wärmepumpen. „Wir freuen uns auf die künftige Zusammenarbeit mit Steffen Thomas und darauf, ihn bei uns im Team begrüßen zu dürfen. Steffen Thomas ist für uns genau der Richtige. Er bringt langjährige Erfahrung mit, kennt die Kundenbedürfnisse genau und passt durch seine Expertise perfekt zu LG“, so Andras Gelbke, Direktor für Deutschland bei LG Air Solution. Steffen Thomas ist SHK-Meister und seit mehr als 14 Jahren im Vertrieb für Wärmepumpen tätig. Er unterstützt LG seit dem 1. August 2021 als Key Account Manager in der Region West. Durch die langjährige Mitarbeit im Vertrieb eines mittelständigen Anlagenbauers sowie die Zusammenarbeit mit einem namhaften Elektronikkonzern ist Steffen Thomas Experte auf seinem Gebiet – in beiden Firmen war Steffen Thomas für den Vertrieb im Bereich Wärmepumpen zuständig. „Ich freue mich auf die Zusammenarbeit mit LG, auf tolle Produkte und darauf, die Marke im deutschen Markt voranzutreiben“, so Steffen Thomas. ■

Claus Dennis Jønsson ist neuer Gebietsleiter Dänemark im Geschäftsbereich Gebäudetechnik bei **Kemper**. Jønsson weist eine über 30-jährige Branchenerfahrung vor. Gestartet als Installateur, folgten Stationen im Fachgroßhandel und schließlich in der Sanitärindustrie. „Wir sind sehr froh, dass wir mit Claus Dennis Jønsson ei-



Bild: Kemper

nen sehr erfahrenen Sanitärexperten für unser Team gewinnen konnten“, so Stefan Rinscheid, Kemper-Vertriebsleiter Gebäudetechnik Export. „Ziel ist es, in den kommenden Jahren die Aktivitäten in Dänemark und Skandinavien weiter auszubauen.“ ■



Bilder: Empur



Die umfangreichen Bemühungen von **Empur**, kommissarisch geführte Vertriebsregionen mit neuen Außendienstmitarbeitern zu besetzen, tragen weiter Früchte. Erneut konnten zwei langjährige SHK-Vertriebsprofis für benachbarte Regionen im Norden gewonnen werden. Seit Anfang Juni verstärkt **Matthias Franke** das Empur Vertriebs-

team West. Sein Gebiet umfasst das gesamte südöstliche Niedersachsen, Bereiche von Nordthüringen und zwei östliche Regionen von Sachsen-Anhalt. Der SHK-Profi, der seit vielen Jahren im Außendienst arbeitet, ist ein geschätzter Fachmann in der Branche. Bei seinen ersten Terminen unter neuer Flagge ist er auf großen Zuspruch gestoßen. Franke will den Einfluss der Marke Empur in seiner Region langfristig und kontinuierlich steigern. Anfang Juli startete **Wolfgang Baumgärtner** seine Vertriebstätigkeit im Außendienst von Empur. Sein Gebiet umfasst das westliche Niedersachsen, von Osnabrück bis hinauf nach Cuxhaven. Zusätzlich zu seiner Ausbildung als Kaufmann im Groß- und Außenhandel im Sanitär- und Heizungsbereich, erlernte Baumgärtner den Beruf des Zentralheizungs- und Lüftungsbauers. Der SHK-Profi ist sein ganzes Berufsleben in der Sanitär- und Heizungsbranche tätig und entsprechend gut vernetzt. Kontinuität, Verlässlichkeit und Nähe zum Kunden sind auch seine Maxime für die Zukunft. ■

Christoph Brauneis (52) nahm zum 1. September 2021 seine Tätigkeit als Mitarbeiter beim **Fachverband Gebäude-Klima e. V., FGK**, beim **Herstellerverband Raumlufth Technische Geräte e. V.**, bei der **TGA-Repräsentanz Berlin GbR** und als **Geschäftsführer beim Bundesindustrieverband Technische Gebäudeausrüstung e. V., BTGA**, auf. Er soll zu Beginn des Jahres 2022 die Nachfolge von Günther Mertz antreten, der seit 34 Jahren als Geschäftsführer des FGK, seit 14 Jahren als Geschäftsführer des RLT-Herstellerverbandes und seit mehr als 12 Jahren als Hauptgeschäftsführer des BTGA tätig ist. Die Vorstände der Verbände verständigten sich frühzeitig darauf, die enge Verbändekooperation