



Neue Impulse für den Vertrieb

Zwei neue Gesichter prägen zukünftig die vertriebliche Ausrichtung von Empur in Ost und West.



Bildquelle: EMPUR Produktions

Marco Nagel ist seit Februar 2021 neuer Regionalvertriebsleiter Ost bei der Empur GmbH

Marco Nagel begann seine Tätigkeit für die EM-Gruppe im Juni 2020, als er Niederlassungsleiter der EM-plan in Chemnitz wurde. Seit Anfang Februar 2021 verantwortet der studierte Betriebswirt die Funktion des Regionalvertriebsleiters Ost. Nagel war Niederlassungsleiter der Schulte GmbH in Berlin, bevor er 13 Jahre lang Niederlassungsleiter des Buderus Standorts in Leipzig wurde. Nach einer kurzen Station bei Piesch Haustechnik wechselte er zu Empur. Durch seine jahrelange Erfahrung in der SHK Branche verfügt Nagel über fundierte Fach- und Marktkenntnisse und ein exzellentes Netzwerk in der gesamten SHK Branche.

Michael Schmiedel ist seit Februar 2021 neuer Regionalvertriebsleiter West bei der Empur GmbH

Seit Anfang Februar 2021 ist Michael Schmiedel neuer Regionalvertriebsleiter West bei Empur. Schmiedel studierte Verfahrenstechnik mit dem Schwerpunkt Wärme, Kälte, Klimatechnik. Nach dem Studium startete er als Projektleiter und Vertriebsingenieur in der SHK Branche, die er seitdem nicht mehr verlassen hat. Er stieg in den elterlichen SHK-Betrieb ein, wo er die kaufmännische Leitung übernahm und die Sparte Lüftungstechnik etablierte. Bevor er zu Empur wechselte, war er als Vertriebs- und Abteilungsleiter bei mehreren namhaften Unternehmen tätig.

Unabhängig von der strategischen Ausrichtung der einzelnen Regionen verbindet Nagel und Schmiedel eine gemeinsame Aufgabe. Es gilt die gelebte Nähe zum Kunden, die in einem inhabergeführten Unternehmen selbstverständlich ist, weiter zu pflegen und sie gleichzeitig an sich ändernde Kommunikationsgewohnheiten anzupassen. Zudem wollen beide die bewährten Strukturen im Vertrieb stärken und gleichzeitig offen sein für Wandel und Neuerungen im Markt. „Beobachten, wie sich das Geschäft verändert, Chancen sehen und Strategien entwickeln, um vorbereitet zu sein“, so beschreiben die beiden neuen Regionalvertriebsleiter ihr Aufgabengebiet.



Bildquelle: EMPUR Produktions

Zwei neue Außendienstmitarbeiter starten für Empur in Schlüsselregionen von Nord- und Süddeutschland.

Bewegte Zeiten bei Empur. Im letzten Jahr haben eine Reihe von Außendienstmitarbeitern den Spezialisten für Röhrenheiz- und Kältesysteme verlassen, um in vergleichbarer Funktion bei einem anderen Unternehmen tätig zu werden. Bei Empur bedauert man den Weggang von geschätzten, langjährigen Kollegen. Gleichwohl bietet sich dadurch die Chance, neue Mitarbeiter mit frischen Ideen und guten Kontakten ins Team zu integrieren und das Unternehmen so zu bereichern. Jeder der Kollegen ist dazu aufgerufen, die Entwicklung des Traditionsunternehmens mitzugestalten.



Bildquelle: EMPUR Produktions

Thomas Bierbaum ist der neue Außendienstmitarbeiter für Baden-Württemberg

Mit unfreiwilliger Distanz zu seinen Kunden startete Anfang Oktober 2020 Thomas Bierbaum als Außendienstmitarbeiter für Empur in Baden-Württemberg (intern Vertriebsgebiet 13). Der SHK-Fachmann ist für Handwerker, Architekten und Planer in der Region seit Jahren eine feste Größe. Bevor er bei Empur startete war er 10 Jahre im Innendienst eines großen Onlineanbieters für die Haustechnikbranche und anschließend 4 Jahre bei einem renommierten Fachgroßhandel in Baden-Württemberg im Außendienst tätig.

Da Empur längere Zeit nicht aktiv auf Handwerker in Baden-Württemberg zugegangen ist, sieht er einen seiner Schwerpunkte darin, jungen SHK-Profis die Produkte und Dienstleistungen der EM-Gruppe vorzustellen und sie bei ersten Projekten aktiv zu unterstützen.

Bastian Kaminski ist der neue Außendienstmitarbeiter für die Regionen Hamburg, Schleswig-Holstein und Teile von Mecklenburg-Vorpommern

Derenfalls unter erschwerten Bedingungen startete Bastian Kaminski Ende Oktober 2020 seine Vertriebstätigkeit im Außendienst für Empur in Hamburg, ganz Schleswig-Holstein und Teilen Mecklenburg-Vorpommerns (intern Vertriebsgebiet 01). Der Wirtschaftswissenschaftler, mit Ausbildung als Groß- und Außenhandelskaufmann im SHK-Bereich, verfügt über langjährige Vertriebs Erfahrung, die er im Innendienst bei einem namhaften Fachgroßhandel in Schleswig-Holstein und als Außendienstmitarbeiter bei einem Hersteller von Befestigungssystemen im SHK-Bereich, erwarb.

Empur ist in Hamburg seit Jahren ein starker Partner für Handwerker, Architekten und Planer. Diesen Status will Kaminski durch die Pflege bestehender Kontakte festigen. Durch seinen Einsatz sollen Schleswig-Holstein und der Norden Mecklenburg-Vorpommerns auf absehbare Zeit mit Hamburg gleichziehen.



Bildquelle: EMPUR Produktions

Weitere Beiträge im Themenbereich
[Team](#)

Weiterführende Informationen zu
Neue Impulse für den Vertrieb
erhalten Sie beim Anbieter

09.02.2021

EMPUR Produktions GmbH

Industriepark Nord 60
53567 Buchholz-Mend

ist Inhaber der Text- + Bildrechte, wenn in Beitrag nicht anders vermerkt

Agentur